

(ローリスク・ローリターン)

定年退職後の起業準備講座のご案内

(定年後の楽しみとして、今、勉強する！) (勉強していることが、現役の今の仕事の役に立つ！)
 (起業するかしないかは、その時に自由に考えるとしても、学ぶことは無駄にはなりません！)

先着50名様
 参加費無料
 完全予約制

『講師は、全員起業経験者の、MMプリンシパルインベストメント投資委員会メンバーです』

第1回

5月29日(日)

13:30~15:00

【開場13:00】

テーマ 「事業の始め方 ~自分の会社を作ってみませんか?」

講師 中原 茂(弁護士)

テーマ 「退職金の税金 キャッシュフロー計算 損益分岐点計算」

講師 福島 泰三(公認会計士)

第2回

7月24日(日)

13:30~15:00

【開場13:00】

テーマ 「定年前後のお金の手続・初めての起業成功ガイド」

講師 北村 庄吾(社会保険労務士)

「はじめての起業成功ガイド」編著者

「定年前後のお金の手続き」監修者

テーマ 「助成金・補助金の申請及び活用方法」

講師 淡河 敏一(助成金・補助金コンサルタント)

経済産業省認定 経営革新等支援機関

第3回

9月25日(日)

13:30~15:00

【開場13:00】

テーマ 「新規事業を創るブレインストーミング」

ファシリテーター 荒井 隆是 (船井総研新規事業創造セミナー講師)

パネラー 佐藤雄一郎 (WEB販売コンサルタント)

中島 秀彰 (収益改善コンサルタント)

中村 嘉宏 (不動産コンサルタント)

宮内 一幸 (セールスプロモーションコンサルタント)

田邊 雅子 (社会保険労務士)

会場はすべて、りそな銀行 セブンデイズプラザ横浜西口7F です。(詳細は裏面)

セミナーのお申し込みはお電話またはFAXで受け付けております。

 **りそな銀行** セブンデイズプラザ
RESONA 横浜西口

営業時間 平日・土日・祝日 9:00~19:00
 〒220-0004 神奈川県横浜市西区北幸1-11-7 6F

TEL : 045-322-8361

FAX : 045-322-8293

(担当:鈴木・高橋・中本・清水)

講師のご紹介

MMプリンシパルインベストメント株式会社

所在地 横浜市神奈川区栄町5-1

Tel: 045-877-8855 URL: www.mmpi.co.jp

事業概要 成長促進直接投資
後継者不在企業の株式買受
企業価値診断
コンサルティング

役員 (投資委員会)	代表取締役 取締役 取締役 取締役 取締役 取締役 取締役 取締役 取締役 社会保険労務士 ファウンダー	佐藤雄一朗 (コンサルタント: WEB販売) 中島 秀彰 (コンサルタント: 収益改善) 中村 嘉宏 (コンサルタント: 不動産) 淡河 敏一 (コンサルタント: 補助金・助成金) 宮内 一幸 (コンサルタント: セールスプロモーション) 中原 茂 (弁護士) 北村 庄吾 (社会保険労務士) 福島 泰三 (公認会計士) 田邊 雅子 荒井 隆是 (ビジネスコーチ)
---------------	--	---

会場のご案内



りそな銀行 セブندAYSプラザ横浜西口

【所在地】
〒220-0004 神奈川県横浜市西区北幸1-11-7

(りそな銀行横浜西口支店6階)

【お問合せ】
045-322-8361

【アクセス】

電車 JR横浜駅西口 徒歩5分

ジョイナス地下1階 **南10番口**すぐ

お車 横浜駅西口地下駐車場をご利用いただけます。

セミナーのご利用時間内は無料となります。

当日、係りにお申し出ください。



お申込みについて

お電話でのお申込み

平日・土日・祝日 9:00~19:00

045-322-8361

FAXでのお申込み

りそな銀行 FAX専用ダイヤル

045-322-8293

窓口にお持ちの際は、下記部分を切り取らずにそのままお持ちください。

参加日	<input type="checkbox"/> 5月29日(日)	ご家族、ご友人の方も一緒にご参加ください。
	<input type="checkbox"/> 7月24日(日)	
	<input type="checkbox"/> 9月25日(日)	
フリガナ		お連れ様 お名前記入欄
お名前		お名前
ご住所	〒	お名前
お電話番号	— —	お名前
お取引先支店	支店	

りそな銀行 お客様情報の利用目的について

弊社では、本お申込みでご連絡頂いたお客様の個人情報を、弊社の相続・遺言業務とその他銀行及び信託銀行が営むことができる業務及びこれらに付随する業務に、以下の利用目的の達成に必要な範囲内で利用いたします。

- 金融商品、信託商品及びサービスのお申込み、ご相談受付のため
- お電話によるご案内やダイレクトメールの発送等、金融商品、信託商品及びサービスに関する各種ご提案のため
- 相続・遺言業務等のお申込みや継続的なご利用に際しての判断のため
- 市場調査、ならびデータ分析やアンケート実施等による金融商品、信託商品及びサービスの研究や開発のため
- 提携会社等の商品やサービス各種ご提案のため
- その他、法令を順守し、お客様とお取引・契約を円滑に履行するため